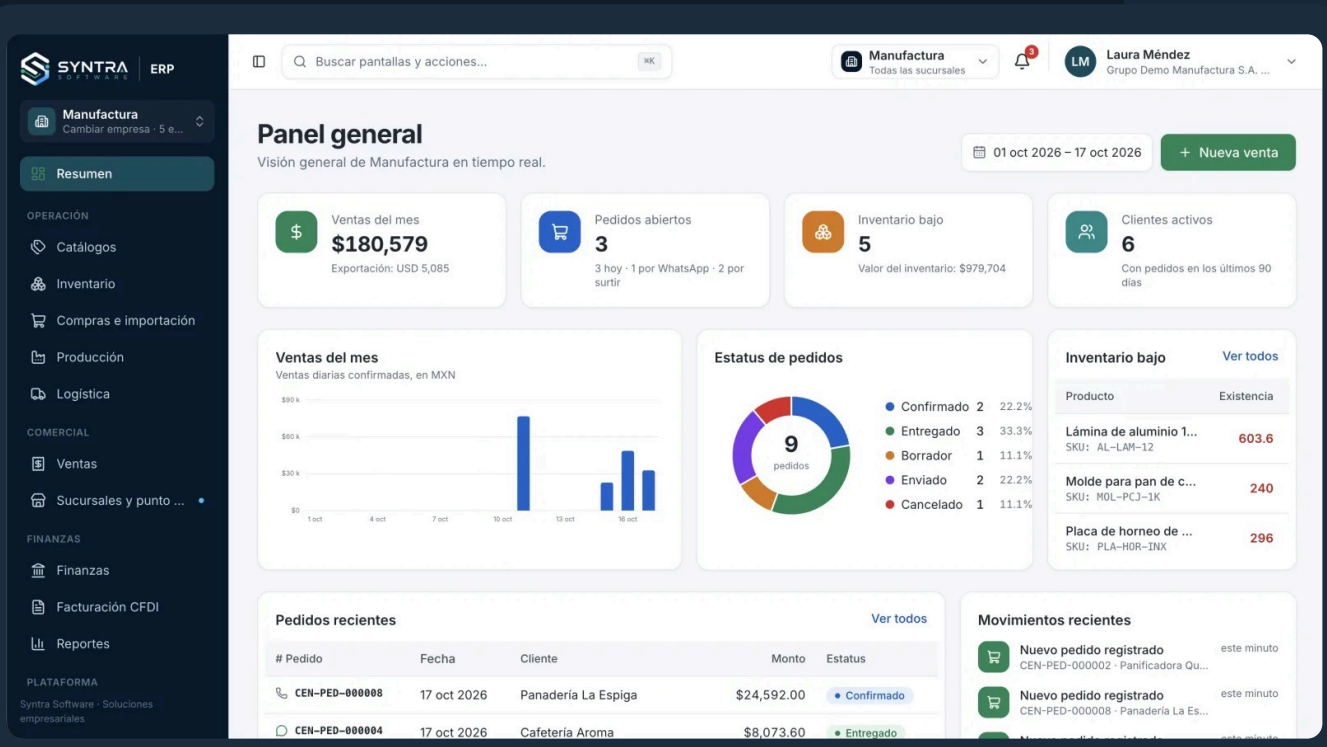
SYNTRA SOFTWARE

CATÁLOGO DE SOLUCIONES B2B

Software que conecta tu empresa.

Gestión, ventas y automatización alrededor de tu operación.

EDICIÓN PARA ALIADOS · 2026



Syntra ERP / Vista ilustrativa del panel

ERP · DESARROLLO A MEDIDA · ECOMMERCE · AGENTES IA

Soluciones para empresas que necesitan ordenar información, conectar herramientas y dar seguimiento a sus clientes.

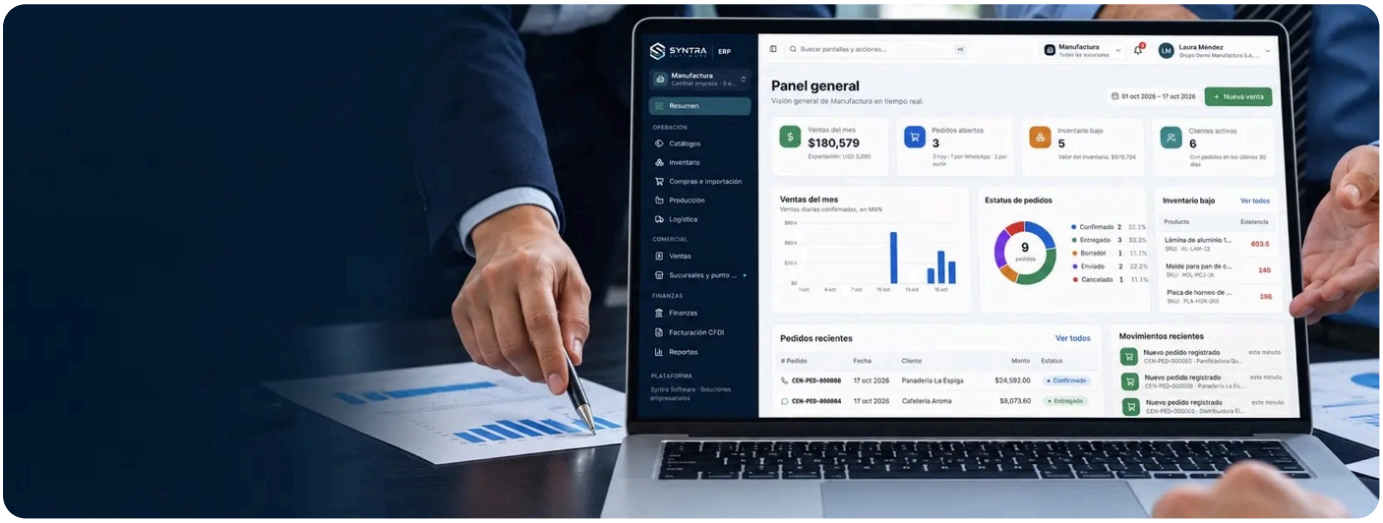
SYNTRA SOFTWARE

01 / GESTIÓN Y DESARROLLO

Tu operación, conectada.

Syntra ERP

Centraliza ventas, inventario, compras y reportes en un sistema que se implementa por módulos.



Vista ilustrativa. Módulos y configuración según alcance.

VENTAS
Pedidos, clientes y cotizaciones

INVENTARIO
Existencias y movimientos

COMPRAS
Proveedores y seguimiento

SUCURSALES
Permisos por rol y sede

FINANZAS
Cobros, pagos y facturación

REPORTES
Indicadores de la operación

Explorar Syntra ERP →

DESARROLLO A MEDIDA

Cuando el proceso necesita una solución propia.

Portales y herramientas internas · Flujos de autorización · APIs e integración con sistemas existentes.

Conocer desarrollo a medida →

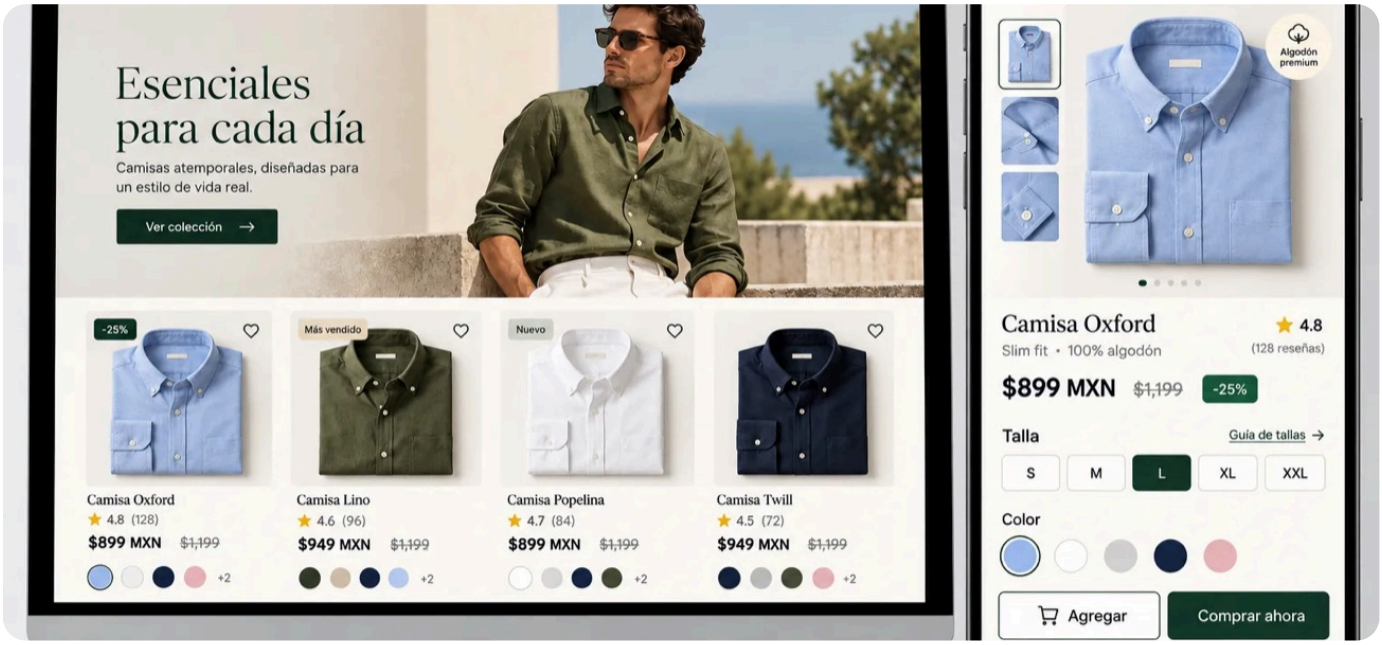
SYNTRA SOFTWARE

02 / CANALES DIGITALES

Vende y da seguimiento.

Ecommerce

Un canal de venta con catálogo, pagos y pedidos organizados para el equipo.



Ejemplo ilustrativo de tienda en computadora y celular.

Catálogo y carrito

Variantes, precios y promociones.

Pagos y envíos

Pago en línea, envío o recolección.

Conexión

Con inventario según alcance.

Ver solución ecommerce →

AGENTES DE WHATSAPP

Atención con continuidad.

Responde con información autorizada, registra solicitudes y transfiere al equipo cuando se requiere intervención.

Explorar los agentes →

Consulta del cliente

“Hola, ¿me ayudan con una cotización de 20 piezas?”

Respuesta + registro + equipo

Solicitud registrada · siguiente paso: revisión comercial.

SYNTRA SOFTWARE

03 / SERVICIOS COMPLEMENTARIOS

Las piezas que completan el proyecto.

01

Integración y automatización

Conecta ERP, CRM, APIs, Excel y procesos internos para reducir capturas repetidas.

02

Analítica y control

Indicadores, reportes y trazabilidad para dar seguimiento a la operación.

03

Páginas web y posicionamiento

Sitios adaptados a móviles, con contenido, contacto y medición.

04

Consultoría y soporte

Diagnóstico, alcance, implementación, capacitación y soporte acordado.

UN PROYECTO CLARO DESDE EL INICIO

De la necesidad a una solución en uso.

01

Entendemos

Revisamos la operación, las herramientas actuales y lo que se necesita resolver.

02

Definimos

Acordamos alcance, inversión, etapas e integraciones antes de comenzar.

03

Implementamos

Validamos por etapas y acordamos capacitación y soporte para el equipo.

Conocer la metodología →

Demostraciones en línea

Recorre el ERP, ejemplos de tienda y los agentes por sector antes de presentarlos a tu cliente.

Ver demos

SYNTRA SOFTWARE

04 / ECOSISTEMA DE AGENTES B2B

14 agentes. Procesos conectados.

Más soluciones para tus clientes.

Complementa tu oferta con agentes para ventas, agendas, cobranza y atención. Identificamos contigo la necesidad del cliente y definimos el alcance de implementación.



Escenario ilustrativo del ecosistema Syntra.

01

Identifica

El proceso que necesita seguimiento.

02

Configura

Información, permisos y reglas.

03

Conecta

El agente con el equipo y sus sistemas.

Recorrer el ecosistema de agentes →

SYNTRA SOFTWARE

PORTAFOLIO B2B / ECOSISTEMA DE AGENTES

Encuentra el agente de tu cliente.

Cada agente atiende un tipo de negocio. Elige por el sector de tu cliente o por el proceso que necesita resolver: ventas, agenda, cobranza o atención.



Véctor

REFACCIONARIAS

Reúne datos de la pieza y prepara cotizaciones para revisión.

Explorar agente →



Órbita

TALLERES AUTOMOTRICES

Organiza recepción, presupuesto y avance del servicio.

Explorar agente →



Rodalia

AUTOS SEMINUEVOS

Registra interesados y da seguimiento a pruebas y visitas.

Explorar agente →



Vitravo

TIENDAS Y PEDIDOS

Conecta consultas, prospectos y seguimiento de pedidos.

Explorar agente →



Mesalith

RESTAURANTES

Organiza reservaciones, comandas y cuentas del servicio.

Explorar agente →



Sitial

RESERVAS Y ESPACIOS

Coordina servicios, profesionales y disponibilidad.

Explorar agente →

SYNTRA SOFTWARE

PORTAFOLIO B2B / ECOSISTEMA DE AGENTES

Encuentra el agente de tu cliente.



Hórelum

CLÍNICAS MÉDICAS

Coordina citas y recordatorios; las decisiones médicas son del profesional.

Explorar agente →



Ágora

CONTROL ESCOLAR

Organiza saldos, recordatorios y comprobantes para validación.

Explorar agente →



Pórtico

ATENCIÓN CIUDADANA

Informa requisitos y da seguimiento a solicitudes con folio.

Explorar agente →



Éter

ATENCIÓN AL CLIENTE

Clasifica consultas y conserva el contexto para el equipo.

Explorar agente →



Áurea

PAGOS Y COBRANZA

Organiza cartera y comprobantes; el equipo valida los pagos.

Explorar agente →



Prisma

ANÁLISIS DE NEGOCIO

Permite consultar indicadores y comparar información.

Explorar agente →



Módula

AUTOMATIZACIÓN A MEDIDA

Diseña un agente alrededor de las tareas de la organización.

Explorar agente →



Vigía

SERVICIOS FUERA DE HORARIO

Recibe solicitudes cuando el negocio cierra y las deja listas para el equipo.

Explorar agente →

Cada agente se adapta al proceso, las fuentes de información y el alcance acordado.

SYNTRA SOFTWARE

05 / ALIANZAS

Colaboremos en tu siguiente proyecto.

Dos formas de trabajar juntos, según tu relación con el cliente: referir una oportunidad o construir el proyecto con nosotros.

Referencias comerciales

Conoces una empresa con una necesidad concreta y nos pones en contacto para evaluar el proyecto.

Consultoras y agencias

Acompañas al cliente en su estrategia y necesitas un equipo que implemente el software.

Integradores tecnológicos

Buscas desarrollo o integración para completar una solución que ya estás trabajando.

Qué te ofrecemos como aliado

- ✓ Este catálogo y demostraciones en línea para presentar a tus clientes.
- ✓ Propuesta con alcance, etapas e inversión para el cliente.
- ✓ Revisión técnica de la oportunidad antes de comprometer alcance.
- ✓ Roles claros: quién lleva la relación y quién implementa.

Para empezar, compártenos

01	**La necesidad**	Qué proceso quiere mejorar la empresa.
02	**El contexto**	Qué herramientas utiliza y quién las opera.
03	**Tu participación**	Cómo te gustaría colaborar en el proyecto.

Hablemos de la oportunidad.

Revisamos si podemos ayudar y acordamos contigo el siguiente paso.

Compartir una oportunidad

WHATSAPP
+52 222 185 2658

CORREO
contacto@syntrasoftware.com.mx

WEB
syntrasoftware.com.mx/alianzas

La participación comercial y técnica, la relación con el cliente y cualquier acuerdo económico se definen por proyecto, antes de iniciar.